



# RÉSULTATS ANNUELS 2024/25

## AMBITIONS 2030

Janvier 2026



Producteur de saveurs depuis 1850



Bratigny AnareX



O M E R D E C U G I S . C O M



# AVERTISSEMENTS

Cette présentation a été préparée par OMER-DECUGIS & CIE (la « Société ») uniquement en vue d'être utilisée lors de présentations investisseurs. En recevant cette présentation et en participant à cette réunion, vous reconnaissez avoir pris connaissance des restrictions suivantes.

Cette présentation est de nature promotionnelle et ne constitue pas un prospectus au sens du Règlement (UE) n°2017/1129 du Parlement européen et du Conseil du 14 juin 2017, tel que modifié (le « Règlement Prospectus »). Toute décision d'acheter ou de souscrire des actions ne devra être effectuée que sur la seule base des informations contenues dans un prospectus approuvé par l'Autorité des marchés financiers dans le cadre de l'introduction en bourse de la Société.

Cette présentation et les informations qu'elle contient ne constituent ni une offre de vente ou de souscription, ni la sollicitation d'un ordre d'achat ou de souscription, des actions de la Société en Australie, au Canada, au Japon, aux Etats-Unis d'Amérique, ni dans un quelconque pays.

Les titres de OMER-DECUGIS & CIE ne peuvent être offerts, souscrits ou vendus aux Etats-Unis d'Amérique ou à des ressortissants des États-Unis d'Amérique qu'à la suite d'un enregistrement en vertu du U.S. Securities Act de 1933, tel que modifié (le « U.S. Securities Act »), ou dans le cadre d'une exemption à cette obligation d'enregistrement. Sous réserve de certaines exceptions, les actions de la Société ne pourront être offertes ou vendues en Australie, au Canada, au Japon à tout résident ou citoyen d'Australie, du Canada ou du Japon.

Les titres de OMER-DECUGIS & CIE n'ont pas été et ne seront pas enregistrés au titre du U.S. Securities Act ni au titre de toute réglementation applicable en Australie, au Canada ou au Japon et OMER-DECUGIS & CIE n'a pas l'intention de procéder à une offre publique des titres de OMER-DECUGIS & CIE aux Etats-Unis, en Australie, au Canada ou au Japon.

S'agissant des États membres de l'Espace Économique Européen autres que la France (les « États membres »), aucune action n'a été entreprise ni ne sera entreprise à l'effet de permettre une offre au public des titres rendant nécessaire la publication d'un prospectus dans l'un de ces États membres. En conséquence, les actions nouvelles ou existantes peuvent être offertes dans les États membres uniquement (a) à des personnes physiques ou morales qui sont des investisseurs qualifiés tels que définis dans le Règlement Prospectus ; ou (b) dans les autres cas ne nécessitant pas la publication par OMER-DECUGIS & CIE d'un prospectus au titre du Règlement Prospectus.

La diffusion de cette présentation n'est pas effectuée et n'a pas été approuvée par une personne autorisée (« authorised person ») au sens de l'article 21 (1) du Financial Services and Markets Act 2000. En conséquence, cette présentation est adressée et destinée uniquement (i) aux personnes situées en dehors du Royaume-Uni, (ii) aux professionnels en matière d'investissement au sens de l'article 19 (5) du Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005, (iii) aux personnes visées par l'article 49 (2) (a) à (d) (sociétés à capitaux propres élevés, associations non-immatriculées, etc.) du Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 ou (iv) à toute autre personne à laquelle cette présentation pourrait être adressé conformément à la loi (les personnes mentionnées aux paragraphes (i), (ii), (iii) et (iv) étant ensemble désignées comme les « Personnes Habilitées »). Les titres sont uniquement destinés aux Personnes Habilitées et toute invitation, offre ou tout contrat relatif à la souscription, l'achat ou l'acquisition des titres ne peut être adressé ou conclu qu'avec des Personnes Habilitées. Toute personne autre qu'une Personne Habilitée doit s'abstenir d'utiliser ou de se fonder sur cette présentation et les informations qu'il contient. Cette présentation ne constitue pas un prospectus approuvé par la Financial Services Authority ou par toute autre autorité de régulation du Royaume-Uni au sens de la Section 85 du Financial Services and Markets Act 2000.

Cette présentation vous est communiquée à titre personnel uniquement pour votre information et pour n'être utilisée que pour les besoins de la présentation de la Société.

Cette présentation et son contenu sont confidentiels et ne peuvent être copiés, distribués ou transmis à toute autre personne ou publiés ou reproduits, directement ou indirectement, en entier ou en partie, par n'importe quel moyen, sous n'importe quelle forme et pour n'importe quelle fin que ce soit. Vous devez respecter toutes les lois applicables à la possession de telles informations y compris les lois en matière de délits d'initiés, les règlements en vigueur ou les recommandations de l'Autorité des marchés financiers. Ni cette présentation, ni une copie de celle-ci, ni aucune information qu'elle contient ne peut être apportée, communiquée ou distribuée, directement ou indirectement aux États-Unis, au Canada, au Japon ou en Australie ou à tout résident de ces pays.

Le non-respect de l'une de ces restrictions peut constituer une violation de restrictions légales en matière d'offre d'instruments financiers aux États-Unis, au Canada, au Japon ou en Australie. La distribution du présent document dans d'autres pays peut faire l'objet de restrictions légales et les personnes qui viendraient à le détenir doivent s'informer quant à l'existence de telles restrictions et s'y conformer.

Cette présentation a été préparée par, et sous la seule responsabilité de la Société. Les informations figurant ci-après n'ont pas fait l'objet d'une vérification indépendante de la part de la Société, de ses conseillers ou de toute autre personne et peuvent faire l'objet d'une mise à jour, d'ajouts, et de révisions pouvant être significatifs.

La responsabilité de la Société, de ses conseillers et de leurs représentants ne saurait être engagée pour tout préjudice résultant de toute utilisation qui est faite de cette présentation ou de son contenu, ou lié de quelque manière que ce soit à cette présentation. La Société n'est pas tenue de procéder à une actualisation ou une mise à jour des informations contenues dans cette présentation et toute information contenue dans cette présentation est susceptible d'être modifiée sans notification préalable.

Cette présentation contient des indications sur les objectifs ainsi que les axes de développement de la Société. Ces indications sont parfois identifiées par l'utilisation du futur, du conditionnel et de termes à caractère prospectif tels que « s'attendre à », « pouvoir », « estimer », « avoir l'intention de », « envisager de », « anticiper », ainsi que d'autres termes similaires. Ces données sont sujettes à des risques et des aléas pouvant se traduire, ultérieurement, par des données réelles substantiellement différentes. Ces objectifs et axes de développement ne sont pas des données historiques et ne doivent pas être interprétés comme des garanties que les faits et données énoncés se produiront, que les hypothèses seront vérifiées ou que les objectifs seront atteints. Par nature, ces objectifs pourraient ne pas être réalisés et les déclarations ou informations figurant dans la présentation pourraient se révéler erronées, sans que la Société, ses conseillers et leurs représentants se trouvent soumis de quelque manière que ce soit à une obligation de mise à jour, sous réserve de la réglementation applicable. Ces indications sur les objectifs et toute autre déclaration qui peuvent être faites de temps en temps par la Société comportent un certain nombre de risques et d'incertitudes liés à la performance opérationnelle et aux perspectives de la Société et des activités de la Société à la suite de l'opération envisagée (notamment compris dans le chapitre 3 du document d'enregistrement de la Société), ainsi que d'autres événements futurs et leurs effets potentiels sur la Société qui sont soumis à des risques et incertitudes, ces facteurs pouvant faire en sorte, à l'avenir, que les résultats, performances ou réalisations de la Société diffèrent sensiblement des résultats, performances ou réalisations futurs indiqués expressément ou implicitement dans ces indications sur les objectifs. En outre, ces indications sur les objectifs dépendent nécessairement d'hypothèses, d'estimations et de dates qui peuvent être inexacts ou imprécises et impliquer des risques, incertitudes et autres facteurs connus et inconnus. En conséquence, les indications sur les objectifs incluses dans cette communication ne prétendent pas constituer des prédictions d'événements ou de circonstances futures et peuvent ne pas être réalisées.

Sous réserve des lois applicables, la Société n'assume aucune obligation de mettre à jour ces déclarations prospectives pour refléter les résultats réels, les changements d'hypothèses ou les changements d'autres facteurs affectant ces indications sur les objectifs. Rien dans la présente communication ne sera réputé être une prévision, une projection ou une estimation de la performance financière future de la Société.





# VOS INTERLOCUTEURS



## Vincent **OMER-DECUGIS**

Président-directeur général  
Actionnaire unique

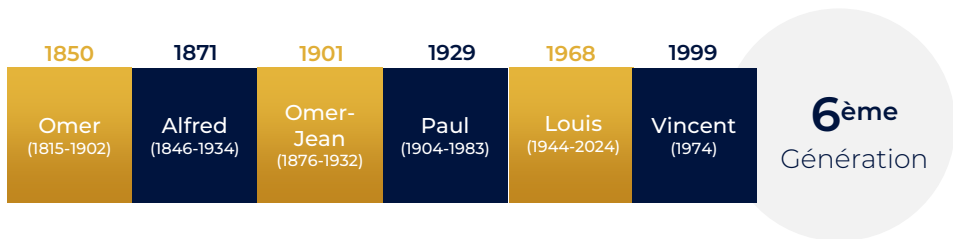
51 ans - ESCP Europe  
Administrateur de la Fondation Louis Omer-Decugis  
Trésorier du COLEAD<sup>1</sup>  
Censeur de la Semmaris-Marché de Rungis<sup>2</sup>  
Administrateur de Rungis Groupement  
Employeur  
Président de l'UDE<sup>3</sup>  
Président de l'UFMB<sup>4</sup>



## Robin **ZARAGOZA**

Directeur Administratif & Financier

37 ans – Centrale Supélec Finance de marché et Finance d'entreprise  
Maîtrise de droit des affaires Paris Panthéon Sorbonne  
7 ans Groupe BerryWorld – 2<sup>ème</sup> distributeur mondial de fruits rouges  
A rejoint le Groupe en 2025



<sup>1</sup> Comité de Liaison Entrepreneuriat – Agriculture – Développement  
<sup>2</sup> Entreprise gestionnaire du marché de Rungis  
<sup>3</sup> Union des Entrepôts de Paris Rungis  
<sup>4</sup> Union Française des Mûrisseurs de Bananes



**GROUPE  
FAMILIALE ET  
INTERNATIONAL**



## **UN POSITIONNEMENT UNIQUE SUR LES FRUITS TROPICAUX**

UNE COUVERTURE UNIQUE DE LA QUASI-TOTALITÉ DE LA GAMME BAMA & EXOTIQUES  
UNE PRÉSENCE AU NIVEAU EUROPÉEN

## **MARCHÉS STRUCTURELLEMENT PORTEURS**

DEMANDE EN CROISSANCE TIRÉE PAR LA SANTÉ, LA VÉGÉTALISATION DE L'ALIMENTATION ET LA DIVERSITÉ DES USAGES

## **PRÉSENCE INTÉGRÉE SUR TOUTE LA CHAÎNE DE VALEUR**

PRODUCTION → CONDITIONNEMENT → LOGISTIQUE  
→ MÛRISSAGE → DISTRIBUTION

## **ESG AU CŒUR DU MODÈLE**

STANDARDS DE CERTIFICATIONS INTERNATIONAUX, GARANT DE LA SÉCURITÉ ALIMENTAIRE ET DE LA PERFORMANCE SOCIALE ET ENVIRONNEMENTALE

## **CROISSANCE RENTABLE ET DURABLE**

2024/25 : 285 M€ DE CHIFFRE D'AFFAIRES / 11,9 M€ D'EBITDA



2020-2025,  
UN CYCLE DE  
TRANSFORMATION  
RÉUSSI





# 2020-2025 > ANTICIPER NOS INVESTISSEMENTS DE CAPACITÉ POUR CAPTER LA CROISSANCE

## PRODUCTION

Augmentation des capacités  
d'approvisionnement

Élargissement de la gamme

## EXPANSION

Augmentation des  
capacités de mûrissement

Conquête de nouvelles  
parts de marché

## PERFORMANCE

Doublement du chiffre d'affaires

Amélioration de la performance  
opérationnelle

**LA RSE, COLONNE VERTÉBRALE DU MODÈLE D'AFFAIRES**

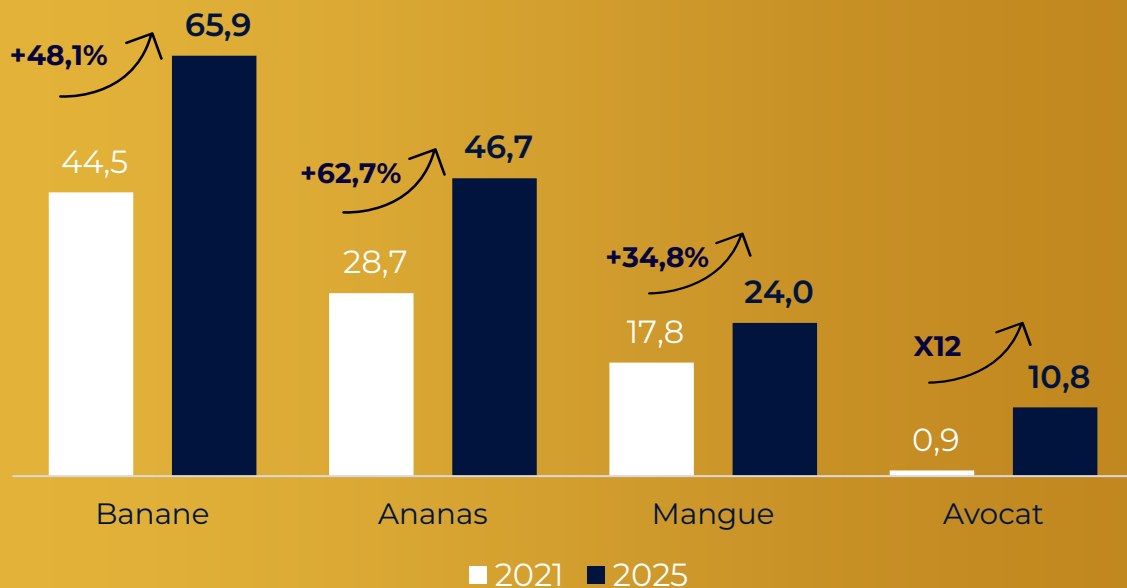




# 2020-2025 > DÉVELOPPEMENT DES POSITIONS DE MARCHÉ SUR LE SEGMENT BAMA

**+60,4%**  
en 4 ans

**Évolution du segment BAMA**  
(en milliers de tonne)



- ▶ SEGMENT STRATÉGIQUE COUVRANT 90% DE LA CONSOMMATION DE FRUITS TROPICAUX
- ▶ CROISSANCE À 2 CHIFFRES SUR TOUS LES PRODUITS
- ▶ FORTE CROISSANCE SUR LE MARCHÉ DE L'AVOCAT





# 2020-2025 > CONTRAT DE COMMERCIALISATION DU LITCHI DE MADAGASCAR

CONTRAT DE DISTRIBUTION EXCLUSIVE  
EN EUROPE POUR  
50% DES VOLUMES EXPORTÉS

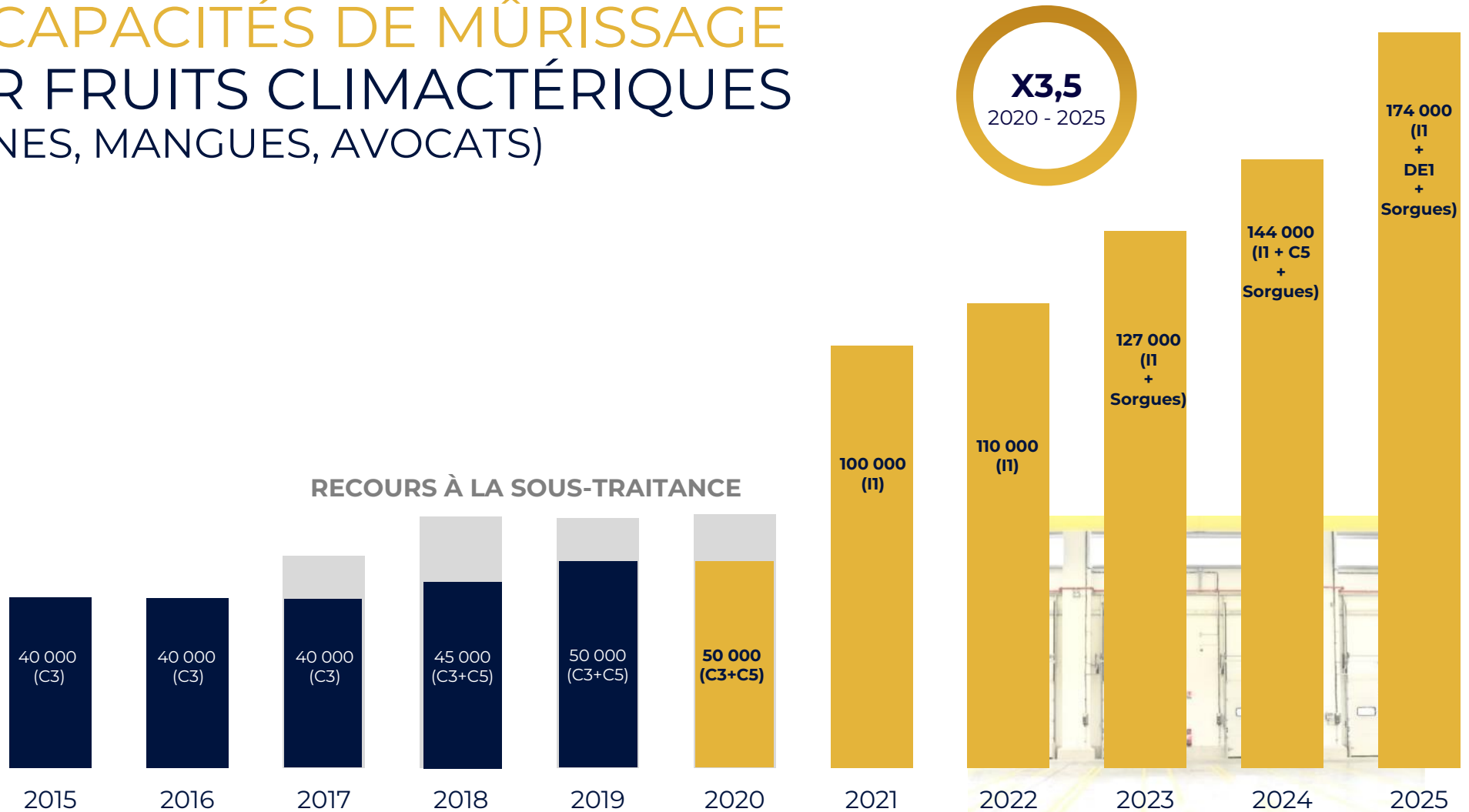
RENFORCEMENT DES POSITIONS DANS TOUS  
LES CANAUX DE DISTRIBUTION DU FRAIS :  
GRANDE DISTRIBUTION,  
DISTRIBUTION SPÉCIALISÉE, EXPORT

+DE 7 000 TONNES LIVRÉES CHAQUE ANNÉE  
28% FRANCE & 72% EXPORT





# FORT DÉVELOPPEMENT DES CAPACITÉS DE MÛRISSAGE POUR FRUITS CLIMACTÉRIQUES (BANANES, MANGUES, AVOCATS)





# 2020-2025 > INTERNATIONALISATION DES VENTES



## UNE PORTE D'ENTRÉE VERS L'EUROPE DU NORD ET LA SCANDINAVIE

Augmentation des volumes  
commercialisés aux pays nordiques  
et au reste de l'Europe

Plateforme logistique aux Pays-Bas





# 2020-2025 > ACCÉLÉRATION DE L'ACTIVITÉ GROSSISTE **Bratigny**

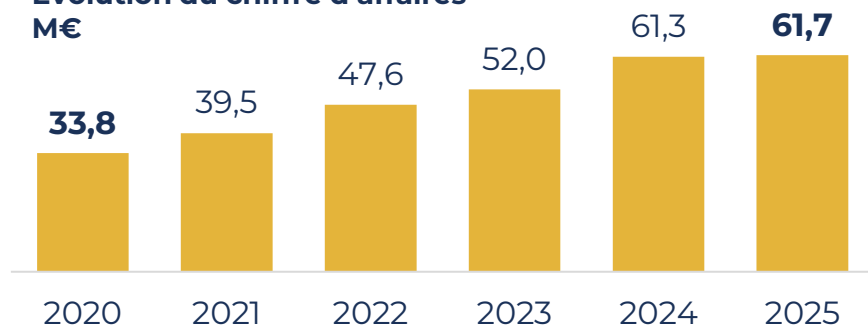
FRUITS & LÉGUMES

2 opérations de croissance externe :  
Anarex, Champaris,

24 portes regroupées au sein du  
bâtiment D2



Évolution du chiffre d'affaires  
M€

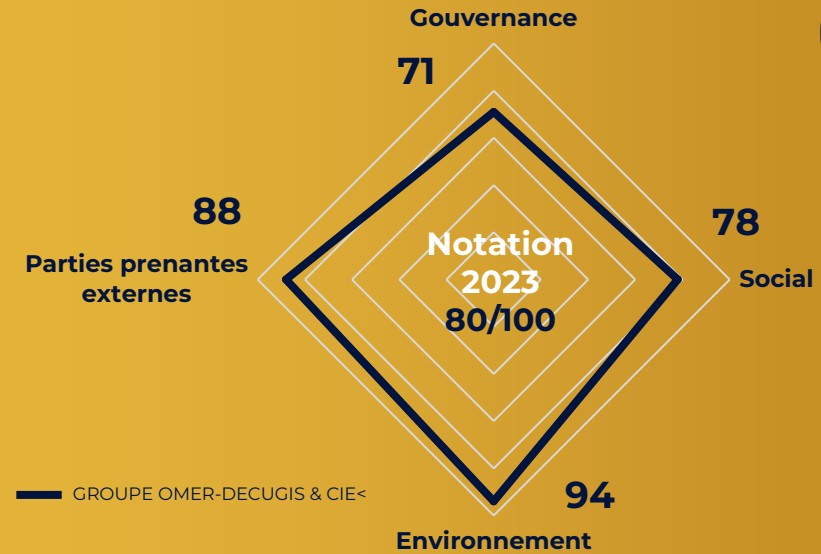


**X1,8**  
2020 - 2025





# 2020-2025 > POURSUITE DE L'ENGAGEMENT EN MATIÈRE DE DURABILITÉ

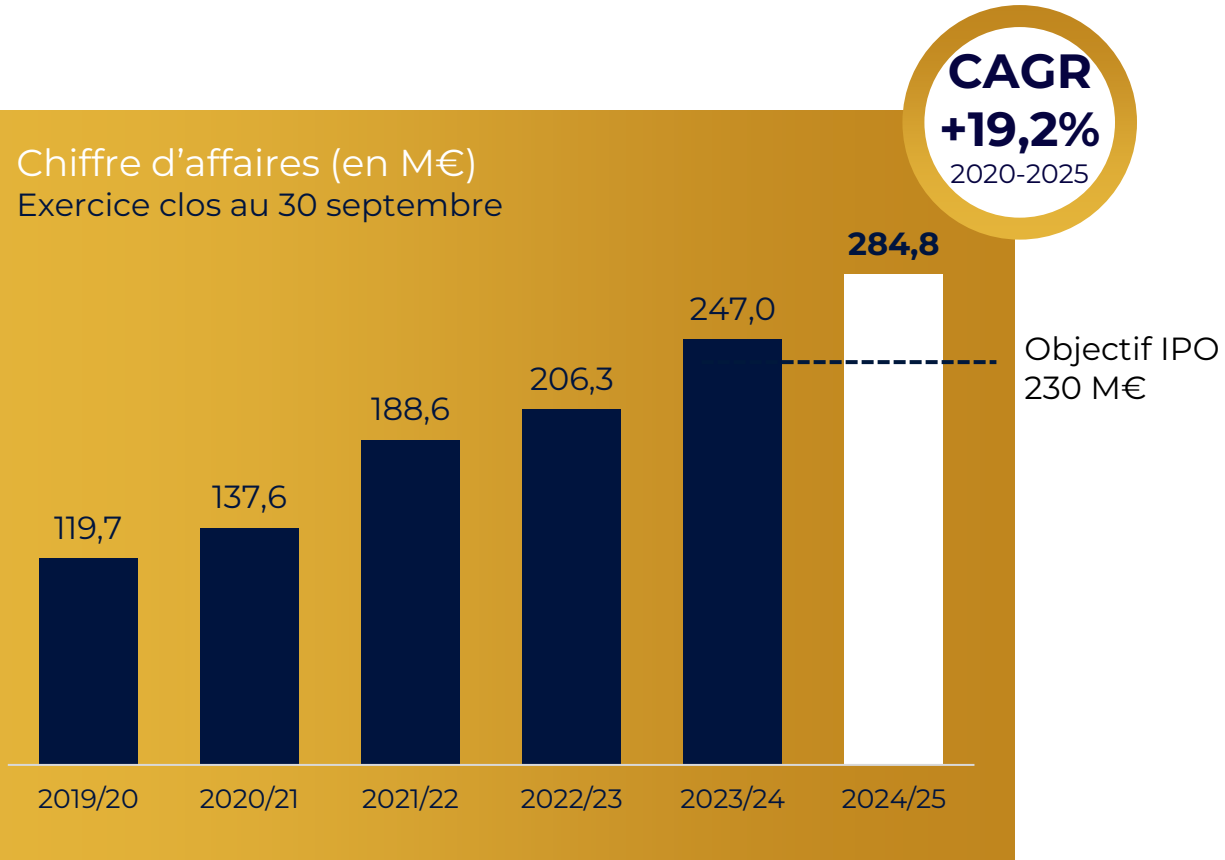


\* Analyse réalisée pour SIIM sur la base des données sociétés et consolidées

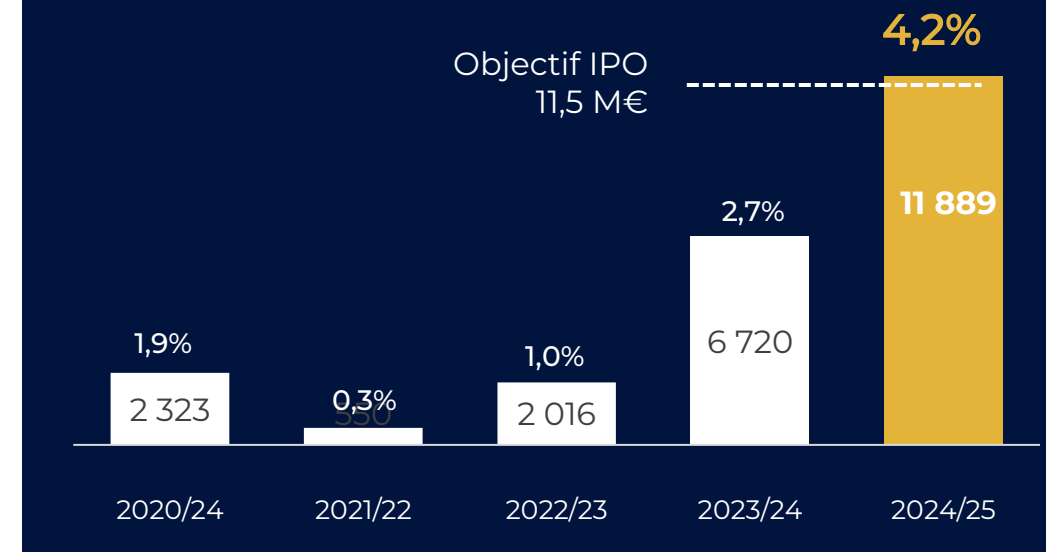


# 2020-2025 > OBJECTIFS ATTEINTS

Chiffre d'affaires (en M€)  
Exercice clos au 30 septembre



Évolution EBITDA en K€ & Marge EBITDA en %  
Exercice clos au 30 septembre





**RÉSULTATS  
ANNUELS 2024/25**

**CHIFFRE D'AFFAIRES  
T1 2025/26**

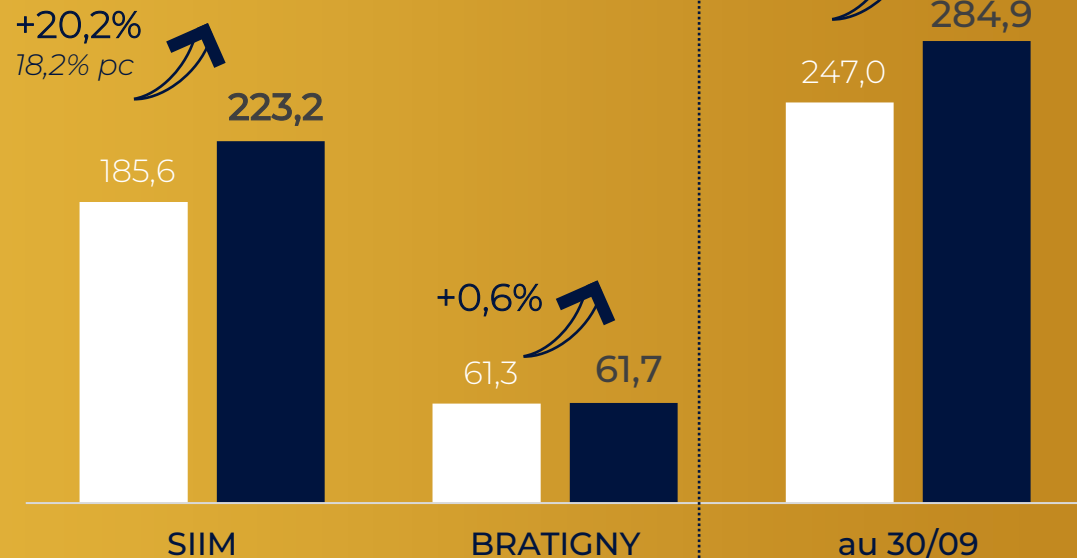




# UN 15<sup>ème</sup> EXERCICE CONSÉCUTIF DE CROISSANCE +15,3%

## Évolution du chiffre d'affaires (en M€)

— 2023/24  
— 2024/25



- › **SIIM** : FORTE HAUSSE DES VOLUMES
- › **BRATIGNY** : S2 À +6%, RETOUR SIGNIFICATIF DES CONSOMMATEURS VERS LES MARCHÉS DE PLEIN AIR, ET EFFICACITÉ OPÉRATIONNELLE RENFORCÉE SUR TOUTES LES GAMMES (BANANES, EXOTIQUES, DE SAISON)



# ANALYSE DU COMPTE DE RÉSULTATS

K€ - Normes françaises – données auditées	2023/24	2024/25
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>246 955</b>	<b>284 848</b>
<b>Marge Brute</b>	<b>36 914</b>	<b>44 259</b>
% sur CA	15,0%	15,5%
Charges de personnel	(14 534)	(16 148)
<b>EBITDA</b>	<b>6 720</b>	<b>11 889</b>
% sur CA	2,7%	4,2%
Dotations aux amortissements et provisions (DAP)	(2 627)	(2 893)
<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>4 057</b>	<b>9 051</b>
Résultat financier	(597)	(793)
Résultat exceptionnel	(205)	(289)
Charge d'impôts	(323)	(1 626)
Quote-part des mises en équivalence	12	(20)
<b>Résultat Net part du Groupe</b>	<b>2 968</b>	<b>6 309</b>

- > Poursuite de la croissance +15,3%
- > Bonne maîtrise de l'ensemble de la chaîne de valeur – Marge brute : +19,9% en valeur et +0,5 pt en % de CA
- > Bonne maîtrise des charges de pers. en période de croissance forte (5,7% du CA vs 5,9%)
- > Actions d'efficacité opérationnelle - EBITDA +76,9% en valeur et +1,6 pt en % de CA
- > REX en hausse de +5 M€, +1,5 pt en % de CA
- > Perte de change partiellement compensée par la baisse des coûts des emprunts long terme
- > Bénéfice X2,1

**TRÈS NETTE AMÉLIORATION  
DES INDICATEURS DE  
PERFORMANCE OPÉRATIONNELLE**

*EBITDA : résultat d'exploitation avant dotations et reprises sur amortissements et provisions, et à compter de l'exercice 2025, avant les dotations nettes pour dépréciations d'actifs circulants et prêts + quote-part des sociétés mises en équivalence, celles-ci ayant une nature opérationnelle au sein du Groupe – EBITDA 2023/24 retraité : 6 660 K€*





# ANALYSE DU BILAN

K€ - Normes françaises - données auditées

| 6,3 M€ de valeur de titres (participations minoritaires)  
 | 13,3 M€ investissements I1  
 | 4,1 M€ investissements Sorgues  
 | Acquisitions Champaris & EMA's

Très faible risque sur le stock périssable

Avances accordées aux producteurs

	ACTIF	09/2024	09/2025	09/2025	09/2024	PASSIF
	Actif immobilisé	29 222	<b>29 212</b>	<b>31 625</b>	32 185	Capitaux propres
	Stocks	9 760	<b>9 523</b>	<b>1 152</b>	1 081	Provisions
	Clients & comptes rattachés	22 930	<b>26 625</b>	<b>4 419</b>	5 890	Emprunts et dettes financières
	Autres créances	6 474	<b>11 891</b>	<b>29 705</b>	26 924	Fournisseurs & comptes rattachés
	Disponibilités	3 835	<b>3 476</b>	<b>7 227</b>	5 533	Dettes fiscales & sociales
	Impôts différés	201	<b>208</b>	<b>808</b>	809	Impôts différés
	<b>Total</b>	72 422	<b>80 937</b>	<b>80 937</b>	72 422	<b>Total</b>

> 3,0 M€ > à 1 an  
 | Pas de covenant financier  
 | 95% liés aux investissements immobiliers

**RÉDUCTION ENDETTEMENT NET DE 9,4 M€ SUR 3 EXERCICES**



# ANALYSE DES FLUX DE TRÉSORERIE

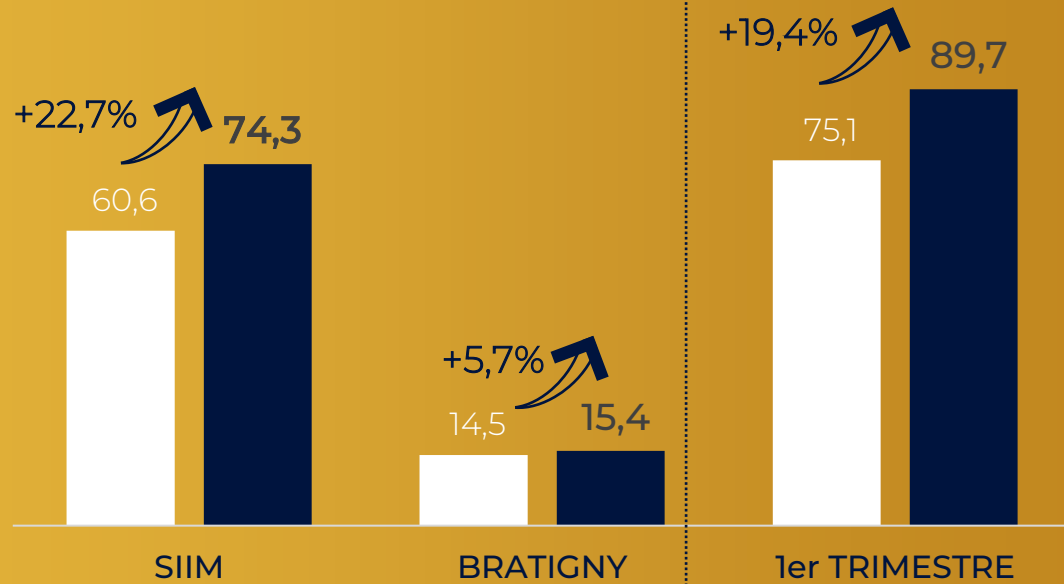
K€ - Normes françaises - données auditées	09/2024	09/2025	
Marge Brute d'Autofinancement	5 610	<b>8 970</b>	— > Amélioration de 3,4 M€
Variation du BFR	797	(4 301)	— > Forte croissance en fin d'exercice Anticipation de règlement fournisseurs avant clôture pour sécuriser les appros
<b>Flux de trésorerie générés par l'activité</b>	<b>6 407</b>	<b>4 668</b>	
<b>Flux de trésorerie liés aux investissements</b>	<b>(2 810)</b>	<b>(2 897)</b>	— > 912 K€ relatifs au projet Dunkerque
<b>Flux de trésorerie liés aux financements</b>	<b>(2 534)</b>	<b>(2 100)</b>	— > Hausse des dividendes Remboursement d'emprunts (1,4 M€)
<b>Variation de trésorerie</b>	990	<b>(329)</b>	
<b>Trésorerie de clôture</b>	3 743	<b>3 414</b>	



# UN DÉBUT D'EXERCICE 2025/26 QUI CONFIRME LA POURSUITE DE LA DYNAMIQUE DE CROISSANCE

## Évolution du chiffre d'affaires (en M€)

— 2024/25  
— 2025/26



- › **SIIM**, CROISSANCE DE L'ENSEMBLE DES GAMMES ET GAINS DE PARTS DE MARCHÉ EN FRANCE & EN EUROPE
- › **BRATIGNY**, BON DÉMARRAGE DU POLE GROSSISTE



AMBITIONS **2030**



## DES TENDANCES QUI SOUTIENNENT

La végétalisation de la consommation alimentaire, motivée par des préoccupations **liées à la santé et au développement durable**

Les effets **du changement climatique** qui génèrent des tensions sur l'approvisionnement

Les exigences des consommateurs européens en matière d'options **alimentaires saines et respectueuses**

**Le goût, le goût et encore le goût** : les consommateurs réclament des saveurs

**La commodité** pour s'adapter aux nouvelles habitudes alimentaires (grignotage)

## STRUCTURELLES FAVORABLES DURABLEMENT NOS PRODUITS

**UNE OFFRE ALIGNÉE AVEC  
LES GRANDES TENDANCES DE CONSOMMATION  
SANTÉ, DURABILITÉ, GOÛT,  
RÉSILIENCE ALIMENTAIRE  
ET PRATICITÉ**

- ▶ Une chaîne d'approvisionnement sécurisée et intégrée, de l'amont à la distribution
- ▶ Des produits à forte valeur nutritionnelle et au goût reconnu
- ▶ Un engagement fort et structurant en faveur du développement durable
- ▶ Des modes de consommation des fruits pratiques et innovants adaptés aux nouveaux usages



# UNE INTÉGRATION SUR TOUTE LA CHAÎNE DE VALEUR QUI SE POURSUIVRA

## Production

Sopromat  
Vergers du Nord  
Vergers du Bandama

## Importation, logistique, Mûrissage



## Ventes et distribution B2B



## Transformation et ventes B2B





# UNE PRODUCTION INTÉGRÉE COUVRANT AU MOINS 25% DES VOLUMES



## RENFORCEMENT DE L'INTÉGRATION VERTICALE EN AMONT

### ► SÉCURISER L'APPROVISIONNEMENT

Ex. renforcement sur la mangue africaine via l'acquisition de Vergers du Bandama (Côte d'Ivoire)

### ► RENFORCER LA COMPÉTITIVITÉ

### ► MAÎTRISER L'ORIGINE, LA QUALITÉ ET LA CONFORMITÉ DES PRODUITS

### ► CAPACITÉ AVÉRÉE À PRENDRE DES PARTICIPATIONS MAJORITAIRES ET DE CONTRÔLE



# INTÉGRATION LOGISTIQUE ET MAÎTRISE DES FLUX

**LOGISTIQUE PORTUAIRE, MÛRISSAGE,  
PRÉPARATION DES COMMANDES  
ET FRAÎCHE DÉCOUPE**



## **PLATEFORME DE DUNKERQUE, PILIER DU DÉVELOPPEMENT LOGISTIQUE**

### **► DÉPLOIEMENT DE CONTRATS LONG TERME DE TRANSPORT**



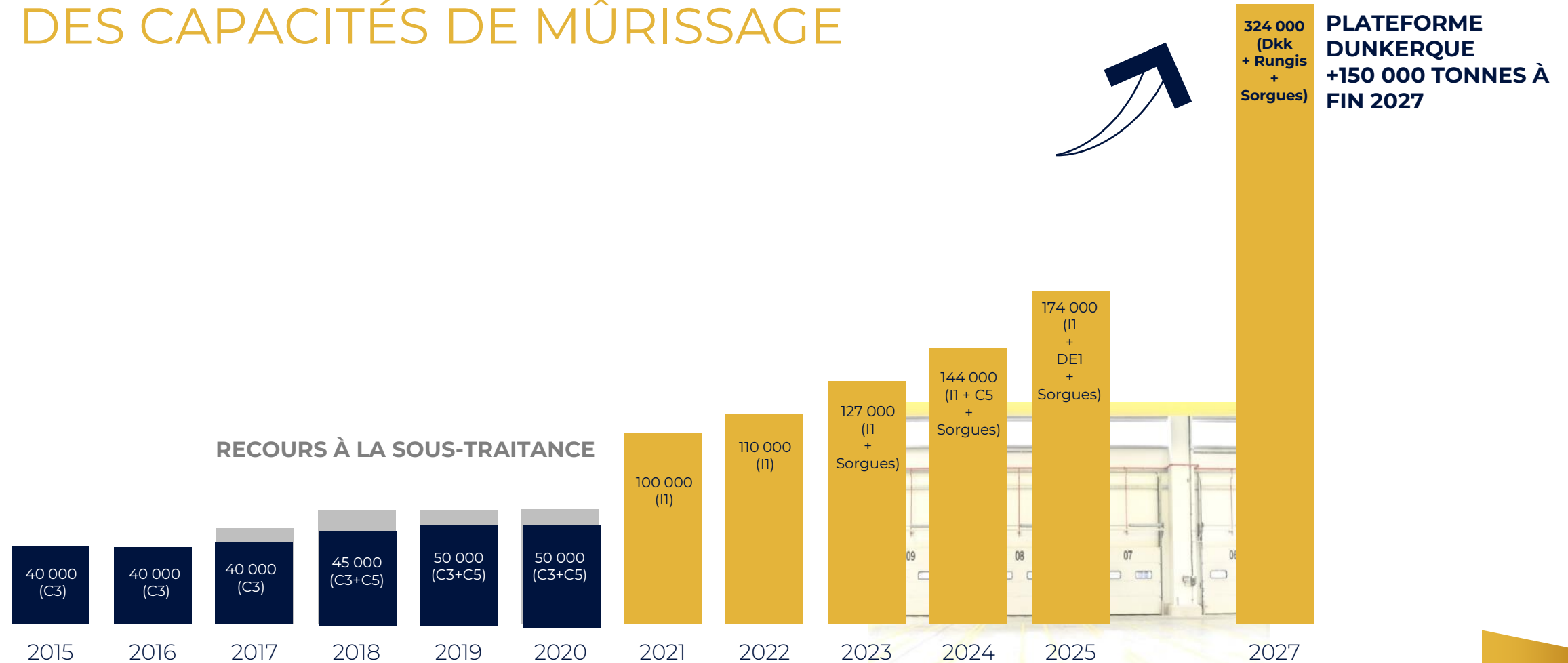
Accord stratégique portant sur l'acheminement hebdomadaire de +70 conteneurs réfrigérés d'ananas et de bananes

### **► INTERNALISATION, MASSIFICATION ET CONTRÔLE DES FLUX ENTRANTS**

### **► INTÉGRATION DE LA LOGISTIQUE SORTANTE EN EUROPE POUR MAÎTRISER LES COÛTS, L'EFFICACITÉ ET L'EMPREINTE ENVIRONNEMENTALE**



# UNE CROISSANCE 2025-2030 SOUTENUE PAR LE RENFORCEMENT DES CAPACITÉS DE MÛRISSAGE





# UNE CROISSANCE 2025-2030 PORTÉE PAR TOUS LES CANAUX DE DISTRIBUTION

## EXPANSION EUROPÉENNE

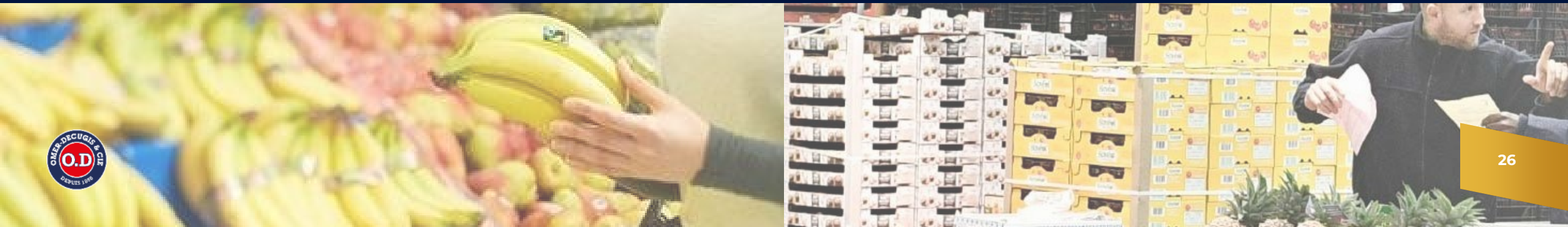
- | Saisir des opportunités commerciales et profiter des opportunités de développement au niveau européen
- | Objectif : 50% des ventes hors de France (hors activités grossiste pôle SIIM)
- | Leviers de croissance : organique et externe, éventuellement

## RENFORCEMENT DES PARTS DE MARCHÉ EN FRANCE

- | Concentration des chaînes d'approvisionnement
- | Déploiement des gammes complètes auprès des distributeurs
- | Développement de marques de distributeurs
- | Gestion conjointe des catégories avec les distributeurs

**Bratigny**  
FRUITS & LEGUMES

- | Consolidation de la performance opérationnelle
- | Opportunités éventuelles d'opérations de croissance externe sur Rungis (concentration sectorielle)
- | Evaluation du potentiel de déploiement national par des installations éventuelles sur des MIN Régionaux





# UNE ALLIANCE CRÉATRICE DE SYNERGIES SUR L'ENSEMBLE DE LA CHAÎNE DE VALEUR



DIVISION FRAÎCHE-DÉCOUPE DE BERRY WORLD - LEADER DU MARCHÉ BRITANNIQUE DES FRUITS FRAIS PRÊTS À CONSOMMER – CA 2025 : 157 M€



2<sup>ème</sup> DISTRIBUTEUR MONDIAL DE BERRIES, SPÉCIALISTE DE L'ENSEMBLE DES FRUITS ROUGES, AVEC DES DÉVELOPPEMENTS COMMERCIAUX EN EUROPE ET À L'INTERNATIONAL



GROUPE CHILIEN, LEADER MONDIAL DE LA PRODUCTION DE BERRIES (PRÉSENT AU CHILI, EN ARGENTINE, AU PÉROU ET AUX ÉTATS-UNIS). INTÉGRATION VERTICALE AVEC BERRYWORLD. UN ACTIONNARIAT DE RÉFÉRENCE : FAMILLE VARELA ET LE FONDS CONTINENTAL GRAIN COMPANY.



A NEW FRESH CUT PARTNERSHIP  
FOR FRANCE & BEYOND



PrepWorld



# UNE OFFRE GÉNÉRANT UNE FORTE VALEUR AJOUTÉE RÉPONDANT AUX NOUVEAUX USAGES DES CONSOMMATEURS



## INTÉGRATION VERTICALE ET SYNERGIES

- | Forte contribution des produits ODC (~70 % des volumes)
- | Effet relatif sur la rentabilité globale du Groupe

## UN MARCHÉ AU POTENTIEL MULTIPLIÉ PAR 5

- | Marché français : ~200 M€
- | Marché UK, à périmètres comparables : ~1 Md€
- | Succès de la fraîche découpée en France démontré par le modèle Grand Frais

## PARTENARIAT STRATÉGIQUE

- | Développement en coentreprise avec un acteur expérimenté dans la gestion d'usines de découpe et de conditionnement de fruits

## UNE PLATEFORME AU SERVICE DES MARCHÉS EUROPÉENS

- | Localisation stratégique à Dunkerque permettant de desservir efficacement les principaux marchés d'Europe du Nord (Allemagne, Benelux et pays nordiques)





# DES OBJECTIFS DE CROISSANCE RENTABLE





MERCI





# PRODUCTEUR DE SAVEURS DEPUIS 1850

 Adresse

Omer-Decugis & Cie  
1 place Paul Omer-Decugis  
94538 – Rungis Cedex



 Téléphone  
+33 (0) 1 45 12 29 60

 Digital  
contact@omerdecugis.com  
www.omerdecugis.com



Crédit photo : Chris Morin Eitner - <http://www.morin-eitner.com/>